

Dosificación: La tiendita del salón (25 de enero al 5 de febrero de 2027)

2 semanas · Material gratuito de Didaula · didaula.com/dosificacion/1-grado/dosificacion-1-grado-la-tiendita-suma-y-resta/

Grado: 1° Fase: 3

Distribución de los contenidos de los cuatro campos formativos en las dos semanas del proyecto, con la sesión, la evidencia de cada semana y el ajuste por la suspensión del lunes 1 de febrero.

Campo formativo	Semana 1 (lunes 25 a viernes 29 de enero)	Semana 2 (martes 2 a viernes 5 de febrero; lunes 1, suspensión)
Lenguajes	Letreros de la vida cotidiana: lectura compartida de letreros (sesión 1). Propósito y características del letrero; nombre de la tiendita por dictado; letreros de productos (sesión 4). Lista de precios en tiras por nivel (sesión 5). Evidencia: Ficha 1, cartulina del nombre, borrador de la lista.	El recado: partes (para quién, qué pide, quién lo manda) y escritura de un recado propio (sesión 7). Acuerdos de la tiendita por dictado; lista de precios en limpio (sesión 9). Uso del recado y la lista en la compra (sesión 10). Evidencia: Ficha 3, recado, acuerdos firmados.
Saberes y pensamiento científico	Monedas de \$1, \$2, \$5 y \$10: clasificar y contar de 1 en 1, de 2 en 2, de 5 en 5 y de 10 en 10 (sesión 2). Números hasta 100 con decenas y unidades; leer, escribir y ordenar precios (sesión 3). Evidencia: Ficha 2, registro de conteo.	Suma de precios con monedas, conteo desde el mayor y tabla del 100 (sesión 6). Resta como cambio: contar hacia adelante desde el precio (sesión 8). Compra y venta con \$10, \$20 y \$50 (sesión 10). Evidencia: registros de compras, examen.
Ética, naturaleza y sociedades	Las tiendas de la colonia y lo que venden (sesión 1). Qué se vende y por qué: decidir en grupo (sesión 5).	Trabajos en una tienda (dueño, cajero, quien acomoda, quien trae los productos) y honestidad con el cambio (sesión 9). Respeto al comprar y vender (sesión 10). Evidencia: reactivos 11 y 12 del examen.
De lo humano y lo comunitario	Turnos para hablar con tarjeta (sesiones 1 a 5). Alimentos de todos los días y de vez en cuando; acuerdo para vender sobre todo productos saludables (sesión 5).	Acuerdos firmados, roles por equipo y montaje (sesión 9). Rotación de roles, fila y reflexión sobre el trabajo en equipo (sesión 10). Evidencia: lista de cotejo del producto final, autoevaluación.

Cómo usarla. Pega esta tabla en tu planeación como vista general del proyecto. Cada celda dice qué contenido trabajas, en qué sesión y qué evidencia guardas. Si pierdes un día (por ejemplo, Consejo Técnico el viernes 29), recorre la celda completa a la semana siguiente; no quites contenidos de Saberes, porque la suma y la resta dependen de que antes hayan contado monedas y leído precios. Al terminar cada semana, marca con lápiz las celdas que quedaron en proceso para retomarlas en el conteo del día y en el grupo pequeño.